

Warum Metzgereibetriebe
oft so spät übergeben werden



Keine Zufälle. Nirgendwo.

Betriebsübergabe, Betriebsführung
Wo willst du hin?

**Die Angst,
dass der
Betrieb an
die Wand
gefahren
wird.**

SPECIAL: Für Betriebe
bis zehn Verkaufstellen.

Warum Metzgereibetriebe
oft so spät übergeben werden

**Die Angst,
dass der
Betrieb an
die Wand
gefahren
wird.**



Die Wertegemeinschaft

” Metzgereibetriebe sind nicht brutal, hemmungslos und ohne Kultur. Einen Grund, den Beruf des Metzgers in der Gesellschaft niederzumachen, gibt es nicht. Wir wehren uns gegen solche Ansichten und Äußerungen und stehen seit über 20 Jahren an der Seite des Handwerks. Dies hört sich vielleicht dumm und einfach an, ist es aber nicht. Metzger haben eine lange Tradition und Kultur. Sie haben ein hohes Qualitätsbewusstsein und in ihrem handwerklichen, kaufmännischen Handeln eine hohe Berechenbarkeit. Sie sind zuverlässig und in und für unsere Gesellschaft sehr wertvoll.

**Die Verursacher der Fleischskandale gehören hier nicht zu.
Haltung wäre hier eine gute Idee gewesen.**

Unsere Aufgabe ist es, das Gute besser zu machen und das Erreichte zu erhalten. Die Generation der 60/70-jährigen oder älteren Meister hat viel erreicht und aufgebaut. Sie meint es heute noch gut und will die Zukunft des Unternehmens sichern. Sei es durch die eigenen Kinder oder andere geeignete Nachfolger.

Trifft unsere Übergabe-/Übernahme-Beratung auf Sie zu?

- Sicherung des Fortbestandes und der Unternehmenskontinuität.
- Eigene finanzielle Absicherung und Absicherung der Nachfolger.
- Alle Familienmitglieder sollen gerecht behandelt werden.
- Dazu soll die Übergabe juristisch einwandfrei sein und die Steuerlast minimiert werden.



Um es auf den Punkt zu bringen, der Übergeber hat bestimmte Erwartungen an den Nachfolger und der Nachfolger bestimmte Erwartungen an den Senior, bzw. Übergeber. Beide wollen meist das Gleiche, den Betrieb weiter voranbringen. Im Idealfall passen die Sichtweisen überein. Wie gesagt, im Idealfall.

Was wir für Sie tun können

Wir helfen bei der Übergabe/Übernahme und begleiten Ihren Betrieb über einen gewünschten Zeitraum weiterhin in den Bereichen Betriebswirtschaft, Personal, Marketing, Innovationen (SBS). Der Senior kann sich beruhigt zurückziehen.

Habe ich Ihr Interesse geweckt? Dann zögern Sie nicht, und rufen Sie mich einfach an. Ich freue mich.
Sie erreichen mich unter Tel. 02631 9412733
und über WhatsApp unter 0151 24105371

Ihr Wilfried Kurrat, Gründer der regiowelt

Ihr Job als Chef kann
deutlich einfacher sein

Mangelhafte Strukturen oder schlechte Mitarbeiter?



Filialen zu betreiben ist immer eine Herausforderung. Der Expansionsgedanke beruht auf der Absicht neue Märkte zu erschließen um den Betrieb langfristig abzusichern und größere Gewinne zu erzielen. Eine regionale räumliche Erweiterung ist in der Fleischbranche mit viel Aufwand und Kosten verbunden.

Dies gilt auch, wenn man sich innerhalb des LEH als selbstständiger Metzger etabliert.

Ein Unternehmen mit Filialen zu betreiben, führt oftmals zu einer Erweiterung der Produktionsstätte und hat auch weitere Konsequenzen in den Bereichen Logistik, Einkauf, weiteres Personal, umfangreichere Buchhaltung. Außerdem wird eine weitere Führungsebene erforderlich, welche die einzelnen Verkaufsstellen mit den Filialleiter/innen betreut. Diese Person wird auch Revisor/in oder Verkaufsleiter/in genannt.

Was muss diese Führungskraft leisten?

Die Führungskraft in der Filialbetreuung nimmt eine Schlüsselposition ein. Sie muss Vorgesetzte, Vorbild, Förderer, Kritiker und auch Manager sein. Sie muss die höchsten Erwartungen erfüllen, die Mitarbeiter in den Filialen motivieren, weiterbilden und fördern. Die Geschäftsführung erwartet von ihr eine regelmäßige Berichterstattung.

Es gibt viele Faktoren, die den Erfolg - aber auch den Misserfolg - einer Filiale ausmachen.

Ihr Job als Chef kann deutlich einfacher sein



Was geht ab?

Mit der Qualität der Verkaufsleitung steht und fällt oft der Erfolg der Filialen und damit des Gesamtbetriebes.

In unserem Strategischen Betreuungssystem SBS haben wir ein Modul entwickelt, das zielgenau den Bereich „der besten Verkaufsleitung“ abdeckt. Wir haben für Führungskräfte in der Fleischbranche - auch speziell im sensiblen Bereich der Filialbetreuung - ein Regelpaket entwickelt, das bereits zigfach erfolgreich angewendet wird. Ebenso für alle betriebswirtschaftlichen Aufgabenstellungen, Personalplanung und -entwicklung bis hin zur Schulung des Verkaufspersonals. Die Theken- und Ladengestaltung wird mit Hilfe von modernsten Eye-Tracking-Systemen professionell erarbeitet und optimiert. Unsere zielgenauen und umfassenden Experten-Standortanalysen sprechen für sich.

Dies macht den Erfolg von Metzgerei-Filialbetrieben perfekt. Sie mögen keine halben Sachen und möchten auch im Filialbereich ein höheres Level erreichen? Dann kommen Sie zu uns!

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie uns einfach an. Wir freuen uns auf Sie.
Sie erreichen uns unter **Tel. 02631 941270**



Gemeinsam setzen wir auf schnelle Wirkung

1. Betriebswirtschaft Verdienen Sie Geld!

- Wareneinsatz
- Personalkosten
- Finanzierungskosten
- Sonstige Kosten

Auf Wunsch mit monatlichem Controlling durch Branchenspezialisten

2. Personal Probleme im Griff!

- Recruiting
- Onboarding
- Perfekte Personalentwicklung in allen Bereichen
- Coaching für Führungskräfte
Beispiel: maßgeschneidert für Ihre Filialleitungen

3. Marketing

Es reicht heute nicht mehr aus, Schritt zu halten. Es geht darum, Strategien für die Zukunftsgestaltung zu entwickeln. Marketing ist mehr als Werbung. Wir sind bereit, Ihr gesamtes Unternehmen, Ihre Talente, Ihre Kräfte voran zu bringen und weiter zu entwickeln. Fordern Sie uns!



Mathis Kurrat, Geschäftsführer
MHG GmbH/regiowelt

Metzgerei der Zukunft

Wer kann das regiowelt-Konzept nutzen?

Die Voraussetzungen sind gut, wenn Sie ein familiengeführter, handwerklicher Betrieb sind, der mindestens 70% der Produkte selbst herstellt. Der weiterhin größten Wert auf Frische und Qualität legt und für den Kundenorientierung und die Region wichtig sind. Das sind die Grundaufnahmebedingungen bei Regiowelt.

Wird das regiowelt-Konzept von Ihrer Hausbank oder Sparkasse unterstützt?

Ja, Sie können mit einer intensiven Unterstützung von dieser Seite rechnen, denn die Finanzinstitute unterstützen das Regioweltkonzept zu 100%. Das verschafft Ihnen kurzfristig die Freiräume, die Sie zur Führung und zum Aufbau Ihres Betriebes brauchen.

Ausführliche kostenlose Erstberatung

Wenn Sie die Grundbedingungen wie handwerkliche Eigenproduktion und Regionalität erfüllen, kommt ein regiowelt-Fachberater zu Ihnen und schaut sich Ihren Betrieb und Ihre Möglichkeiten an.



Frank Heiler:
Mediator, Coach und Trainer (Univ.),
ist der Erfolgsschmied der regiowelt-Fleischer
im Strategischen Betreuungssystem = SBS

Umsatz rauf, Wareneinsatz und Lohnkosten runter!

Gemeinschaft der Besten! So heißt das regiowelt-Prinzip.

Ich zeige Ihnen, wie Sie schnell Gewinne machen!

- **Wareneinsatz runter:** 33 % sind möglich ohne Ihren hohen Qualitätsanspruch anzutasten.
- **Personalkosten runter:** Kosten runter ohne die Löhne zu senken oder Mitarbeiter zu entlassen.

Frank Heiler ist Gesamt-Manager bei regiowelt. Er leitet den gesamten Beratungsbereich, SBS. Der Betriebswirtschaftler arbeitet für Ihren Erfolg. Frank Heiler erkennt seit über 20 Jahren warum Schief lagen entstanden sind und beseitigt die Ursachen.

Die Beratungen finden im Rahmen des SBS= Strategischen Betreuungssystems statt.

Rufen Sie an und erfahren Sie mehr über das geniale regiowelt SBS Erfolgskonzept.
Tel. 02631 941270 oder schreiben Sie eine Mail an f.heiler@regiowelt.de

GENUSSKULTUR
trifft
Leidenschaft

**Wir sind stolz darauf, Mitglied
bei regiowelt zu sein.**

Lesen Sie mehr auf
www.regiowelt.de

Metzgermeister & Fleischohmelier
Alexander Pfenninger aus Gemmingen

Unsere neue Internetseite ist online

INFORMATIV ÜBERSICHTLICH AKTUELL INTERESSANT



Nach unserem Website-Relaunch sind Sie herzlich eingeladen, unsere Internetseite zu kommentieren.

- Gefällt Ihnen der neue Auftritt?
- Was sollten wir verbessern?
- Welche Themen sollten wir aufgreifen?
- Was gefällt Ihnen besonders gut?
- Haben Sie Anregungen oder Verbesserungen?

Senden Sie eine E-Mail an m.kukla@regiowelt.de

Regiowelt.de
Zur Webseite gehen >

Regiowelt rangiert auf Platz 42.345 in Deutschland. 'Ihre regiowelt ist Ihr Schl.'

Analyse	Besucher	Inhalt	Verweise	Server
	42.345 Platzierung in Deutschland		Monatliche Seitenimpressionen	63.032
	829.536 Weltweit Rang		Monatliche Besuche	63.032
			Wert pro Besucher	--
			Geschätzter Wert	€ 26.275,51
			Externe Verweise	78
			Anzahl der Seiten	30

Quelle: urlm.de

Die regiowelt-Homepage liegt bei den aufgerufenen Seiten der Branche seit Jahren sehr weit vorn. Wir sagen DANKE für den Zuspruch. Prüfen Sie selbst unter urlm.de

regiowelt arbeitet nur für handwerkliche Fleischereien/Metzgereien für die hohe Qualität und regionales Denken wichtig sind.

- Sie sind eine familien-/inhabergeführte Metzgerei
- Ein ehrlicher, verlässlicher Umgang mit Mitarbeitern, Kunden, Erzeugnissen und Ressourcen ist Ihnen wichtig
- Sie pflegen traditionelle und regionaltypische Familienrezepte und erhalten damit Kulturgut
- Sie setzen auf Geschmack und Frische statt auf kostenoptimierte Massenproduktion
- Sie bieten Fleisch an, von dem Sie selbst als Meisterbetrieb überzeugt sind
- Sie denken zukunftsorientiert und lieben Ihren Beruf
- Sie denken nachhaltig und regionale Kreisläufe sind für Sie wichtig
- Sie stellen über 70% Ihrer Wurstprodukte selbst her

Wenn Sie alle Punkte mit ja beantworten können, dann melden Sie sich bei uns

Telefon: 02631 941270 oder eMail an meisterbetrieb@regiowelt.de





Jeden Montag
von 9.00 - 16.00 Uhr **kostenlos**



EXPERTEN HOTLINE

Tel. 02631 941272

Zu den Themen Betriebsübergabe/Übernahme Betriebswirtschaft
 Personalentwicklung / Personalschulung Marketing



MHG/regiowelt Beratungszentrum für
Fleischer in der Bundesfachschule des
Lebensmittelhandels, Neuwied

Ihr regiowelt-Zukunftsmodell:

- ✓ Mehr Kunden und Umsatz
- ✓ Personalschulungen und Personalentwicklung
- ✓ Verbesserung des Betriebsergebnisses
- ✓ Verbesserung Ihrer Liquidität und Ihrer finanziellen Situation
- ✓ Langfristiges Bankenkonzept

Fordern Sie die für Sie
kostenlose
Erstberatung an!
Nutzen Sie unser
Kontaktformular.